

## Q1 見込み客の明確化 (ターゲット像を書き出していきましょう。)

※理想の見込み客 (こんな人がお客様だといいなという人)

年齢 : 38歳

性別 : 女性

既婚未婚 : 既婚 12年前

家族構成 : 夫 (38歳) 娘 (10歳) 息子 (8歳)

- ・夫 : IT関係の企業サラリーマン 自分で率先して育児をするタイプではなく、言われればやる 子どもの言いなりになる事が多くちょっと頼りない  
妻の起業に賛成しながらも内心は快くは思っていない  
自分の古き良き時代の自慢話が多く、未知なるものへの挑戦はしない主義。ここは価値観が妻とは合わないと感じている。
- ・娘 : おしゃべりで感受性豊か 母には何でも相談する 歌を歌う事やダンスが好き 好き嫌いが激しくやりたい事しかやろうとしない 甘え上手
- ・息子 : 明るくムードメーカーだが感情のおもむくまま怒ったり泣いたりする幼さがある
- ・両親 : 近くに住んでいるので子どもを預かってくれる 起業に対しては最初は大きな抵抗・反対を示したが、最近では何も言わなくなった

どんな仕事をしているのか? : ●電車通勤20分の駅近くの会社の事務 日中9:00~15:00

- 1年前からSNS起業塾に入り子育て系ビジネス構築中だが  
うまくいっていない

年収 : 本人 120万 (月10万円)

旦那 474万 (月32万円×12=384万円 ボーナス45万円×2=90万円)

夫婦合計 594万

趣味 : 本屋で長居する事 漫画を読むこと =読書

フラワーアレンジメント ネットショッピング

住所 : 津島 (愛知) 車で7分 3LDK 月9.5万 (+駐車代2台で6千円)

消費：

- 住まい 月9.1万、ライフライン 月2万
- 食費 月6万円（1,500円/日 外食 月2回 各8000円）
- 教育 月5万円
- 車のローン 月2万
- 備え 月7万（学資保険 月4万、医療・生命保健 月2万）
- 服 月2万 雑費 月1万
- 小遣い 月4万 旦那 月2万、妻 2万

平日の過ごし方：

- 朝
  - 5時に起きて起業活動
  - 6時半より朝食を作る
  - 6:45に旦那を見送る
  - 7:30に子どもを見送る
  - 自分の身支度をして8時に家を出る
- 昼
  - 15時に会社を出てスーパーに寄って帰宅
  - 16:15に子ども達帰宅
  - 17時まで起業活動
  - 17時より夕食を作る
  - 18時から子どもと夕食
- 夜
  - 19時～21時 子どもと会話しながら起業活動
  - 21:30 子どもが寝る

○24時就寝 それまでは自分時間（起業活動、趣味、ネットサーフィン）

休日の過ごし方：

- 旦那・両親に子どもをまかせ起業ママとランチ
- 旦那・両親に子どもをまかせ1人で買い物やおしゃれなカフェ開拓
- 家族で映画館へ その後外食
- 家族で近場の温泉へ
- 子どもの習い事の付き添い（応援・送迎）
- 美術館、博物館、〇〇展など美しいものをみる
- 好きなアーティストのライブに行く

経歴：

- もともとの性格は内向的で考え事が好き。
- ずっと真面目に生きてきて、いわゆる学生の時から「いい子ちゃん」。
- やりたくない、嫌と言えない性格でキャパを超えて仕事を引き受けてしまい、体調を崩して入院したこともある。
- 子どもが生まれる前まで総合職で企画運営したりと時間を気にせず働いていた。通勤時間1時間半でもやりがいがある仕事だったので大変だったが頑張っていた。
- 子どもが生まれたのをきっかけに退職し、しばらく専業主婦だったが性に合わず子どもの体調が良くない時すぐに迎えに行けるよう通勤時間30分以内の場所にある会社で事務のパートを始める。
- パートはやりがいがなく、この頃スピリチュアル系の本にハマる。（引き寄せの法則・思考は現実化するなど）実際スピリチュアル系の人のセミナーに行き、楽しみができるのだが、フワフワ夢を見ている感覚で、どうやったらお金持ちになれるのかはわからない状態。
- そんな折、たまたまみたFacebookで、「ママでも好きな事で毎月10万円稼げます」という言葉に惹かれ、すぐにその人のメルマガ登録をし、30万円の起業塾に入塾。子育て経験を生かした情報発信など継続して頑張ってきて、ファンもできたが、商品（コンテンツ）を1人で作り上げる気力がなく惰性で情報発信を続けている。起業塾ではそこはあまり教えて

もらえず、無料や格安の参加費のお茶会を数回ひらいた程度で収入にはつながっていない。起業塾内の人どうしてお茶会したり、モニター募集をしたりと、それってどうなの？と思うところもあり、塾はやめた。

●趣味でフラワーアレンジメント教室に10年以上通っており、副業としてフラワーアレンジメント講師になるのも一つの方法かなと思っている。

・成功したいという気持ちはものすごく強いのに、どうしたらそうなれるのかわからなくて不安やイライラの最中にいる

## Q2 見込み客が普段感じている恐怖や不安、フラストレーションは？

『不安』

- ①パートってボーナスもないし、自分が休んだらそのまま給料に響くよね・・・
- ②子育てコーチングって言ってるけど、自分だったら受けないよね・・・。心が病んでる人がうけるものみたいな。目指すところ間違ってるのかな
- ③旦那が稼いだお金を、私の起業のためにどんどん使ってる。このまま成果がでなかったら・・・
- ④学資保険以外貯金できてない。大丈夫かな
- ⑤起業塾って勉強会とかパーティーとかで結構お金がかかる
- ⑥フラワーアレンジの講師って言っても、どうやって宣伝するの？
- ⑦時給1000円。私の代わりは誰でもできるような仕事。いつ解雇されるか。
- ⑧このまま結果を出せずに終わったら嫌だな
- ⑨このまま売上がない状態だと家族に止められる
- ⑩もし夫に何かあった時、今の自分は家族を養えない

- ⑪起業塾で教えてもらったメルカリ転売、頑張っても月2万。これじゃあ足しにもならないし時間もとられる。
- ⑫今までの最高収入が1人3000円のお茶会、4人来て12000円。しかもそれっきり。とても起業してるなんていえない。
- ⑬時々「共感します！もっと教えて欲しい」と熱いメッセージをもらうけど、その先どうしたらいいの？もったいないことしてるよね。（商品作れてないからだよね）
- ⑭あれ？また同じ事言ってる。両親もうすぐ70歳なんだ。介護が必要になると私の生活も一変するよね。そうすると起業活動時間も減る・・・。
- ⑯何となくだけど、夫は応援しておきながら実際自分より妻が稼ぎだしたらおもしろくないんじゃないか

### 『不満』

- ①今の起業授受の講師、元々稼いでる人は可愛がってるよね
- ②今の起業塾の講師、0から1を作る人には講師として向いてないんじゃないかな
- ③起業仲間を紹介したりシェアし合う事は大切だとは思うけど、ある人から「あなたの投稿がどこにあるのかわからない」って言われた。確かに。このやり方ってどうなの？
- ④起業塾のコミュニティーは、自分と同じような境遇の人がいないから、質問しづらいな
- ⑤なんだかこの起業塾講師のごきげんとりみたいになってるコミュニティーの雰囲気についていけない
- ⑥自分は時給換算すると**1000円の価値**しかない人間なの？
- ⑦子どもの習い事の送迎に時間とられる！！貴重な時間なのに！
- ⑧家事は私ばかり。旦那はいいよね。仕事に集中できて。
- ⑨だけど稼ぎが多いのは旦那。文句言えない。
- ⑩1から自分で商品づくりなんてきてない！もっと手っ取り早く稼ぐ方法を教えてくれる起業塾かと思ってた。
- ⑪地方からだと起業塾のイベントや勉強に東京に行くの大変・・・

### 『悩み』

- ①具体的に私に何が足りないからうまくいかないんだろう
- ②子どもをおいて男性もいるようなイベントに参加すること、夫はホントは嫌なんだろうな
- ③扶養内で働いて夫に守られてそれなりに生きていくほうがいいんだろうか、でもやっぱりそれは嫌だ！
- ④所詮好きな事は、「趣味」としてやってたほうがいいのか。
- ⑤スマホポチポチで稼げる、とか、もっと楽しく稼げることあるんじゃない？
- ⑥大変そうだけど、目に見える「物販」とかのほうがいいのか。
- ⑦人脈の広げ方が下手だからうまくいかないのかも・・・
- ⑧起業塾コミュニティで目立っている人、うらやましいけど素質ある人なんだよね
- ⑨本業事務職の私。これとってみんなより秀でたところがない。
- ⑩普通に事務職とかしか経験ない。パソコンスキルだってWordExcelくらいだし。やっぱりキャリアのある人が起業しても成功するんだと思う
- ⑪本業が時給1000円のパート。起業塾勉強会や活動費の資金調達のためにももう少し時給の高い所探そうかな。でも、休みづらい所はNGだし。一層のこと、正社員でガッツリ働く？でもそれだと起業活動の時間が・・・

### 『痛み』

- ①子どもが熱出してるのに、「なんでこんな時に熱なんか出すの」と思ってしまう自分が嫌
- ②私には起業塾で結果を出しているあの人のような輝かしい仕事の経験値がない。
- ③学びや自分を磨くため仕方がないとはいえ、起業塾での勉強会や懇親会ってあっという間に数万とんでしまう。
- ④勢いで起業してみたのはいいけれど、そんなに甘くなかった
- ⑤実際まだキラキラ生活を送っていないのに、キラキラ感を出せと言われても、難しい
- ⑥子育てコーチの資格をとったけど、コーチング協会へずっと会費を払いつづければいけない。これ、儲かってるの、協会だよ。
- ⑦子育ても仕事も充実したい。今、自分の事優先で子育てがおろそかになってる
- ⑧自分の事優先にしてるのになかなかうまくいかないから家族に申し訳ない

⑨あまりに自分の事に夢中になると、夫への印象ってよくないよね

⑩子どもを預けて土日でかける私に、「あなたのやってること、お金になってるの？大丈夫なの？」と母に言われてしまった。このままじゃやばい……。

⑪ゆくゆくはコミュニティー運営レベルになりましようって言われるけど、レベル低すぎて全くピンとこないし、そもそも人を束ねる自信がない。

### 『解決したい問題』

- ①お金に繋がる具体的な方法を知りたい
- ②ブログもFacebookも頑張ってる。でも集客できないのはなぜ？
- ③起業塾をやめた。次どうするかを決めたい
- ④新たにメンターを探す時、どうやって探したらいいのか知りたい
- ⑤じっくり起業活動する時間を確保したい
- ⑥家にいながらにして、安定的に収入が入る方法を知りたい
- ⑦カウンセラー系（お悩み解決系）が稼ぎやすい職種なのか知りたい
- ⑧資金難をなんとかしたい
- ⑨起業して2年経ったが総売上が5万円にも満たない現実をなんとかしたい
- ⑩手っ取り早く確実に稼ぐ方法があるならそれを知りたい

### 『満たしたい欲』

- ①まずは月5万円でもいいから安定して稼ぎたい
- ②好きな時に旅行にいきたい
- ③パートは辞めたい
- ④お気に入りのブランドのお店で店員とも仲良くなって心地の良い服を着てみたい
- ⑤子どもに一流の講師がいる習い事などをさせてあげたい
- ⑥子どもにも色んな日本、世界いろいろみせてあげたい
- ⑦お気に入りの家具をあつめて、暖かくて海の近くに住みたい

- ⑧ ゆくゆくは月収50万円！！しかも安定して！
- ⑨ 夫に「僕も起業してみようかな」と言わせるほど楽しんで稼いでるところみせたい
- ⑩ 美しくあるためにたくさん自己投資したい（美容・マインド）
- ⑪ 家族に「ちゃんと稼いでる」って証明したい！

### Q2-1 上記の6つの項目より言葉を変えて何回も出てくるものは！？

※これが真の悩みになります。

- 起業したが稼げていない。
- 時給千円の価値しかない自分がいや・・・
- 自分はキャリア（学歴・職歴）がない
- 親に認めてもらいたい

### Q3 見込み客の理想の商品とは！？※あくまで妄想でOK

学歴・キャリアや才能がなくても確実に安定して収入を得られ、  
起業している事を堂々と話せる経済状況になる商品

美容と健康にお金をかけられるようになる  
子どもと一緒に世界中旅行ができるようになる  
子どもに一流の先生の習い事をさせてあげられる

### Q4 その商品から得られるベネフィットは？

※全てのベネフィットを全て書き出します。

- 収入が増える
- 自己成長できる
  - ・ 自分の力で収入が得られるようになる
  - ・ いつでも何度でも売れる商品が作れるようになる
  - ・ 集客できる仕組みを作る方法を習得できる
- 自信がつき魅力度が上がり続け、周りから憧れの存在になれる
- 信頼できるメンターや仲間に出会え、収入を上げていける
- 信頼できる仲間に出会え、切磋琢磨し合う中で自分が役に立ってる事に喜びを得られる
- これまで恐れ多くて入れなかったお店に行けるようになる（ファッション・食事）
- 思い立った時に子どもと旅行にいける
- 子どもに一流の習い事をさせてあげられる
- やりがいのなかったパートを辞められる
- 子ども達の自慢のママになれる
  - ・ 家族を安心させられる



- ・家族から認めてもらえる、賞賛される
- ・起業家としても、ママ（子育て）としても、女性としても自信が持てるようになる
- ・

#### Q5 商品プログラム構成（6つのステップ）※あくまで妄想でOK

- ①あなたのファンが次々現れる！引き寄せ情報発信
- ②お客様から「早く申し込みたい」と心待ちにされるLINE・メルマガでの信頼関係構築の仕方
- ③もっと早く売って欲しかったと言われてしまう講座の作り方
- ④あなただから申し込みたいと言われるオリジナルLPを作る
- ⑤お願い一切なしで「買わせてください」と言われる秘密の台本を作る
- ⑥「あなたにあえて良かった」と心から感謝されるお客様サポート法

#### Q6 お客様がその商品を使い終わったとき、どのようなことが得られるか？

- 輝かしい学歴・職歴がなくても稼げるんだ！！という自信がつく
- 収入が増え続ける
- やりがいなしのパートを辞め、心からやりたい事で収入を得られるようになる
- 時間を有効に活用できる（パートタイムの仕事から解放されたため）
- 短時間で大きな収入が得られるようになる
- 買い物選択肢が増え、値段ではない部分で選択できるようになる
- 行きたい場所に好きな時に旅行にいける
- これまで贅沢だと思っていた自分磨き（エステ等美容）にお金をかけられるようになる
- 好きな場所で好きな人だけ仕事ができている
  - ・自分の可能性を心から信じて、更なる上のステージを目指している

#### Q7.なぜセミナーを開催するのか？

（なぜその商品やサービスを作ろうと思ったのか）

その商品を開発した理由

・大学受験に失敗し、**不本意な気持ち**で滑り止めの大学生活を送り、就活も**うまくいかず**、ブラック会社へ。激務で胃潰瘍になり退職。やりたい事をしようと保育士に。

・やりがいはあったが長時間労働・土日出勤で自分の全てを保育園に捧げている状態。それでも手取り14万円。

・**学歴コンプレックスがすごかった**ので、高学歴で大手企業に就職した友人が心底羨ましかった。

・そんな折り、何気なく眺めていたFacebookで「ママでも好きな事を仕事にして月収100万円！」という記事を見つける

- ・すぐにその人のメルマガ登録をし、30万円の起業塾に入塾。子育て経験を生かした情報発信など継続して頑張ってきて、ファンもできた。
- ・単発の子育て相談会を募集するとちらほら申し込みは入るが、月数千円の収益だった。
- ・その塾では動画コンテンツを見て学ぶ形態で、コミュニティ内では質問やシェアは自由だった。
- ・しかしその塾には、経営者やバリキャリ、高学歴の女性の方々が多くいて、安月給保育士の私は、自信のなさゆえ気後れしてしまい、ほとんど発言できなかった
- ・先生に直接質問することは許されず、コミュニティで質問して、受講生の中で解決していきましょうというコースだった。
- ・故に、商品（コンテンツ）を1人で作ろうとしたが、実践しながら教えてくれる人がおらず、難しくできなかった。  
（動画でセールスと集客の事は学べたのだが、あくまでそれは概要の部分なので、自分にあてはめてどう作り上げていったらよいかわからなかった。）
- ・周りの人が成果をあげるたびに、「あの人はもともと素質がある人だし経歴もすごいから」と更に自信をなくしていった。
- ・塾の主催者は「SNS集客とセールス」は得意だが、商品（コンテンツ）を作る事を教えるのは苦手だと自ら話していたのをきいて、塾をやめた。
- ・手取り足取り教えてくれる人の元で学んだほうがいいのかも・・・と思っていたころ、友人から個別コンサルタントの人を紹介してもらい、受ける事に。
- ・入会金50万円、月会費25,000円という高さだったが、つきっきりで教えてもらえれば成功まちがいない！と思い、申し込む
- ・しかしそのコンサルタントはいくつも事業展開している超多忙な人。大成功している人には違いなかったが、そんなすごい人に、日常の些細な迷いや質問を投げかける事が恐れ多くてとてもできなかった。
- ・その人は長年築き上げてきた人脈のもとビジネスを展開しているため、人脈のない私にはハードルが高いビジネス戦略だった。
- ・起業塾でも成果出ず、個別コンサル受けても成果出ず、という事で、神頼み的に、仮想通貨にトータル130万円ほど投資するも全て暗礁に乗り上げてしまった。
- ・自己投資にこれまで一体くらつかっただろう・・・子どもの貯金を使ったり、旦那に子どもの塾代だと嘘をつき何度も活動費に充ててきた。
- ・もう、後がない・・・と感じていた頃、私がまさに思い描いていた理想のライフスタイルを送っている人に会いました。

・その人のセミナーを受けると、私がこれまでなぜ上手くいかなかったのか一瞬でわかりました。つまり私がほしいものがすべてここに揃っていたのです。そこには成果実証済みの方法があり、これを実践すれば必ず成功すると確信がもてたので迷わずやってみることにしました。

・すると、思った通り、30万円、50万円、100万円と収益が上がり、1年前とはくらべものにならない金銭的余裕ができました。

・これといった輝かしい経歴もないどこにでもいるようなパート主婦の私でも自分で稼げるのだという大きな自信ができました。

・周りの人に堂々と「私、起業してます」と言えるようになりました。

・今多くの女性が、自由に自分らしく働く事を求めて起業していますが、実はお小遣い程度にしか収益を得られていない人が多いと見受けられます。

・その状態でこのまま活動を続けても、残念ながら収益は上がらないし、「私は起業してみたが上手くいかなかった」という悲しみと落ち込み、つまりトラウマだけが残るでしょう。

・私はセミナー講師になる方法を実践してから、自分もライフスタイルも大きく変わりました。

・これまでドラッグストアで量重視の化粧品を買っていた私は、デパートで質の良い肌に優しいものを買えるようになりました。

・ネイルやエステ、ジム通いなど、もったいないから全て自宅で自己流でやっていましたが、その道のプロから一流のサービスを受けられるようになりました。

・子ども達の習い事も、月謝の安さ重視で選んでいましたが、成果をあげている人気講師の元で習わせられるようになりました。

・知り合いから「起業してるの？すごいね」と言われても成果がでていないから苦笑いしかできなかったが、心から笑顔で「うん！すごく充実しているよ」と答えられるようになりました。

・「〇〇に旅行に行きたい！」と子ども達に言われいつも「いつかいけるといいね」と言うのが口癖で実際行けていなかったのですが、今では「うんいいね！〇日に行こう」とすぐに行けるようになりました。

・「ママ頑張ってるけど、まだお金持ちじゃないんだよね」という子どもたちからの心配の声が「ママすごい！！本当のお金持ちになったね」という喜びの声に変わりました。

・勇気をもって起業の世界に飛び込んでみたのはいいが、なかなか成果が出せずに、それを自分の過去の経歴や能力のせいだと責め、不安なまま活動を頑張っているあなたに、「正しい方法さえ学べば収益をあげられ、理想の生活を送る事ができる」と伝えたくてセミナーを開催する事にしました。

## Q8.あなたのセミナーから得られるベネフィットは？（なるべく多く）

- 成果実証済みのテンプレートに当てはめるだけなので、子育て中でも無理なく進められ、短時間で大きな収入を得られる
- やるべき道すじがはっきりしていて、ステップバイステップで進められるので集客とセールスができるようになり、自信が持て、収入が得られる
- 売れる台本があるので、それに当てはめて自分のビジネス用の売れる台本を作ることができるので、これといった実績がなくても、半年で大きな収入が得られる
- 質問に答えていくだけで、それ受けたいと言われてしまう高額商品を作ることができるので、からだがいくつあってもたりないような単発数千円の稼ぎ方を卒業でき、自由な時間が生まれる
- ビジネスの1から10まで、自分ビジネスで確実に成功し続ける方法を学ぶ事ができるので、それを実践すれば、収入を増やしていける
- 自分ビジネスで大成功している講師と仲良くなる事ができるので、うまくいくやり方や失敗例を知ることができ、確信を持って実践し、収入が得られる
- 足を引っ張り合うのではない、切磋琢磨できる仲間ができるので、モチベーション高く意欲的に活動でき、可能性を伸ばしていけ、規模の大きなビジネス展開ができるようになる。
- 子育てしながら起業活動をするコツを質問でき、その方法がわかるので、子どもに寂しい思いをさせることなく、子どもに応援されながら一緒にビジネスを楽しめる
- オンライン完結型のビジネスなので地方にいても、家にいながらでも、収入が得られる
- 自分のこれまでの起業活動でなぜ収益を上げられなかったのかがわかり、改善策もわかるので、確信を持って安心感の中取り組める
- 収益が上がる方法がわかるのですぐに具体的な行動に移せる
- 学歴や職歴がない事を強みにできるビジネスの方法になるので、コンプレックスから解放され、大きな自信になる

●人に感謝される「愛され集客」を行うので、自分も成長し続けて、やりがいも持てるようになる。

- 自分の力で収入を得られるようになり、喜びを感じるとともに自信がつく
- 「ママ良かったね！楽しそうだね」と家族から言われるようになる
- 「たくさん収入が得られるようになったんだね。すごいね！」と家族から言われる
- 「ママ遂にお金持ちになったんだね！おめでとう！」と子どもから言われる
- 子ども達の自慢のママになる
- 「私もあんな風になりたい」とママ達からいわれるようになる
- 思い立った時に行きたい場所（海外国内問わず）にいけるようになる
- 健康・美容・ファッション・旅行に遠慮せずお金をかけられるようになる
- 子どもに一流の教育環境を用意してあげられ能力を伸ばしてあげられる
- 子どもを国内外問わず色々な場所に連れて行き視野を広げる経験をさせてあげられる

**Q9. 書き出したベネフィットのリストの中から、もっとも見込み客の心にヒットする3つはどれか？**

- 自分ビジネスで確実に成功し続ける方法を学ぶ事ができ、収入が得られる
  - 健康・美容・ファッション・旅行に遠慮せずお金をかけられるようになる
  - これといった特技や学歴がなくても起業を成功させられる
- 「たくさん収入が得られるようになったんだね。すごいね！」と家族から言われる  
(これまで心配をかけていたが安心させてあげられる)

**Q10.お客さんがセミナー参加後、どのようなものや変化が得られますか？**

- 切磋琢磨できる素敵な仲間ができた
- 世の中には「成功するやりかた」というものがあって、それを実践すればいいだけとはっきりわかり、不安や迷いなく取り組めるようになった（以前の起業塾では不安や迷いが多々あった）
- 学歴、職歴は成功に関係ないことがわかり、自分に自信が持てるようになった
- 3か月後に月収50万円を超え、以来コンスタントに稼げるようになった
- 子どもに「ママ、よかったね！」と祝福され真の「カッコいいママ」になれた
- 笑顔が増えいつも楽しそうにしているので夫も「すごいね。楽しそうだね。よかったね」と言ってくれるようになった
- ハイブランドショップに気兼ねなく入る事ができるようになり、店員とも仲良くなった
- 本当に自分がいいと思った洋服、食べ物、雑貨を手に取り「買います！」と言えてる自分がとても誇らしい
- ドラッグストアでの数百円の化粧水は卒業し、一本5,000円以上のものを買えるようになった
- 安さだけで選んでいた子どもの習い事をやめ、この先生から習いたいと思ったところに変更できた
- セルフネイルではなく、ネイルサロンでやってもらうようになった
- 年に4回は海外へ行けている

**Q11.見込み客があなたの言うことを聞くべき理由は？**

- うまくいくビジネスの仕方を学べるから
- 子育てしながら起業活動するコツを知ることができるから
- お客様との心の通った会話の仕方が学べるから
- 自分がいままで可愛く美しくあるためのお金を得ることができるから
- 自立した女性として自信を持って生きていけるようになるから
- ママとしても妻としても魅力あふれる人になれるから
- 人間関係を上手く構築できるようになるコミュニケーションの仕方が学べるから

#### Q12.どんな人にピッタリなセミナーか？

- 起業・副業で月収100万円は得たい！と思っている人
- 年齢を感じさせない若々しさ溢れるエネルギッシュな女性でありたいと願っている人
- 妻はこうあるべき、母はこうあるべきという枠にとらわれて苦しむ事から卒業したい人
- 誰かに依存せず楽しく稼いで自立したいと思っている人
- 1年以上上手くいってなくて、もうこれ以上家族に心配されるのが嫌！堂々と成功している事を報告したい人
- おしゃれでハイブランドのものに囲まれている素敵な女性になりたいと思っている人
- まわりから「親子で自由に楽しそうに生きてるね～」と羨ましがられるようになりたいと思っている人

#### Q13.どんな人に向いていないセミナーか？どんな人に必要ないセミナーか？

- 今の生活のままでいいと思っている人
- 行動が遅い人
- 決断が出来ない人
- 上手くいかない事を人のせいにする人
- 自己卑下の激しい人（私なんて・・・ どうせ私は・・・が口癖の人）
- 「でも」が多い人
- 言い訳の多い人
- 返事が遅い人
- 人と話す事が苦手な人
- 人生を他人に委ねるような人
- 自己投資が出来ない人（何でも無料で学びたいという考えの人）

#### Q14.セールスレター上でタダで公開できる価値ある情報やコンテンツはあるか？

- お客様があなたのファンになるFacebook投稿の仕方
- セールスを上手くいかせるための必須スキル「傾聴」の技法

#### Q15.見込み客がセミナーに来ない理由があるとしたら？

- 家族や友人から反対され、それに従ってしまった
- 変わる事への恐怖が勝ってしまった
- そんな大金払えない
- 「そんな美味しい話があるわけない」とってしまった

#### Q16.見込み客が描いている夢のシナリオは？

- 月に100万円以上を安定して得られるようになっていて、パートはやめている
- 毎年夏休みや春休みは、子どもと一緒に海外留学したり長期滞在したりして楽しんでいる

- 自分には起業は難しく、所詮夢物語だと諦めかけていたが、「自分でもできた！」と心から喜ぶ事ができ自信がついた！
- 笑顔で堂々とハイブランドの店に入り、顔なじみの店員と談笑しながら、衝動買いなんかも楽しんでる
- おだやかに時間は流れていて、からだに優しいスローフード料理なんかを子どもと一緒に作って楽しんでる

#### Q17.見込み客が描いている最悪のシナリオは？

- 今のまま起業して収益があがらないまま、諦めてしまう
- 収益があがらないまま元の会社員生活に戻ってしまい、我慢ばかりの買い物生活。
- 「私は起業に失敗した」と自信をなくし、その自信のなさがライフスタイルに影響し、「所詮私はこんなもの」という人生を送る
- 家族から「ほらやっぱり自分でビジネスするのなんて辞めておけばよかったのよ」と言われ悲しい気持ちになるも何も言いかえす事ができない「負け組」確定。
- 旅行や行きたい場所があっても「いつかね」と言いながらずっ旅行にいけない
- 子どもをがっかりさせてしまう（自分ビジネスはうまくいかないという事実を子どもにみせつけることになる）
- そんな自分のことを情けなく思い嫌になる。

## 【レター構成テンプレート】LPの下書き

### ①キャッチコピー

コーチ・講師・コンサルタント  
集客にお悩みの起業ママの方へ

「ひたすら宣伝」は逆効果  
**新・愛され起業講座**

成果実証済みのテンプレートを使って  
生涯すたれることのない集客のコツを習得でき、

起業家としてママとして女性として  
自信が持てるようになります

## ②ストーリー

### 学歴も経歴もないママに起業はハードルが高すぎた

「ママでも好きな事を仕事にして月収100万円！」

Facebookでみつけた広告に私は飛びつきました。

すぐに貯金をくずして50万円の起業スクールに入会！  
しかし、その起業スクールはギラギラゴリゴリ系。

メンバーの大半が  
大手企業に勤めるバリキャリの女性やサロン経営者。

パート保育士だった私からみると、  
雲の上にいるような人たちばかり。

グループチャットでは難しいビジネス用語がバンバン飛び交い、  
全くついていくことが出来ませんでした。

それでも勇気を出して質問してみましたが、  
「オンライン教材をみて自分で考えてください」  
と言われ、ひとりで頑張るしかありませんでした。

私の得意な分野は「子育て」だったのですが、  
それをどうやって商品にするのかがわからず、

1回3,000円の子育て相談の案内を延々とつづけるような状態でした。

また、集客の仕方もわからなかったので、申し込みは月に1～2人でした。

「ここで学び続けても月収100万円なんてとてもムリ！」  
とあって、その起業スクールはやめました。

マンツーマンで手とり足とり教えてもらえればいいのかも！



次に私が選んだのは、個別コンサルでした。  
入会金50万円、毎月2万5千円を払いながら半年間コンサルを受けました。

しかし、その先生は、長年築き上げてきた人脈で成功していたので、  
人脈ゼロの私にはとてもできないビジネスの仕方でした。

こうして、何の成果もあげられないまま、あっという間に  
100万円以上のお金を使ってしまいました。

起業スクールでも、個別コンサルでも失敗した私は、  
だんだん投げやりになってきていました。

もっと、楽しく収入を得る方法があるはず！

そう思っていた時、知人から「仮想通貨」の話が舞い込んできます。

投資した額の1000倍になると言われ、私は、子ども達の将来のため貯めていたお金100万円  
を、夫に内緒で知人に渡しました。

結果、1000倍どころか、マイナスになってしまい、  
血の気がさぁーっとひきました。

要するに 詐欺 だったので

## やっぱり私は安月給どまりなんだ

大学受験に失敗し、すべり止め校にしぶしぶ通う自分が大キライだった大学時代。

就職もうまくいかず、地元の小さなブラック会社でからだをこわし、胃潰瘍で入院。

「全ては学歴がないからだ」といつも自分を責めてばかりいました。

本当にやりたいことは何かと模索し、保育士に。

やりがいはあったものの、ここでも激務。

長時間労働・土日出勤で自分の全てを仕事にささげている状態でした。

それでも月給は手取り14万円。

出産してからはパートになり、給料はもっと下がり、月収10万円。

人生を変えるのはこれだ！と踏み出した「起業の世界」も上手くいかずに  
出費ばかりが増える日々。

## 起業が泥沼化し、いよいよ家庭内も・・・

私の疲れきった様子を見て、子どもたちから、  
「ママ、お仕事だいじょうぶなの？お金、あるの？」  
と心配されるようにもなりました。

「うるさいな！ママだってがんばってるんだから！」

声をあげる私に、子どもたちはおびえ、  
家庭の中がギスギスしはじめました。

強がりながらも、内心こんなことを思っていました。

「輝かしい学歴も職歴もない私に、自分でビジネスをするなんてムリだったんだ・・・。」

もう、夢を追うのはやめよう・・・。

## 寄り添い、共感することが仕事になるなんて

そう思いはじめていた時、ビジネスの本質を学ぶ機会に恵まれました。

私が、これまでなぜ集客がうまくいかなかったのか一瞬でわかりました。

つまり、私に足りなかったもの、私が欲しかったものが全てここにそろっていたのです。

そこにはみんながやって、みんながうまくいっている方法があり、  
「これならうまくいきそう！」と思い、

しかも、うまくいっている人と一緒にできることだったので、  
迷わずやってみることにしたんです。

すると、こちらから「買って下さい」とお願いなくても、  
お客様から「買わせて下さい」と言われるようになったんです。

そして、30万円、50万円と収入が増え、  
1年前とは比べものにならないくらいお金の余裕ができました。

これといった輝かしい経歴もない、どこにでもいるようなパート主婦の私でも  
じぶんで収入を得られるのだという大きな自信ができました。

そして、子ども達から「私もママみたいなお仕事がしたい！」  
とってもらえるようになりました。

友人から「自分でビジネスしてるの？すごいね！」と言われて  
苦笑いしかできなかったわたしが、  
心から笑顔で「うん！すごく楽しいよ」と答えられるようになりました。

いま、たくさんの女性が、自由にじぶんらしく働くことを求めて、

自分でビジネスを頑張っていますが、過去の私のように  
実はおこづかい程度にしか収入がない人がほとんどです。

それを過去の経歴やしぶんの能力のせいにして、  
不安な気持ちのままビジネス活動がんばっているあなたに、

「ただしい方法を学び、寄り添って共感することがお申し込みにつながるんだよ」

それを伝えたくて、  
〇〇セミナーを開催することにしました。

### ③自己紹介

自己紹介させてください。  
はじめまして。この手紙を書いている三輪じゅんこです。

私はいま、起業ママに、得意なことを仕事にして、  
経済的に自立することができる働き方を教えています。

私は少し前まで保育士として働いていました。

子どもの成長をみじかに感じられ、  
自分も成長していけるこの仕事にやりがいを感じていたものの、

毎日12時間以上働き、土日に仕事はいることもよくありました。  
人手もたりず、体調が悪くても仕事にいかねばならませんでした。

ここまでして働いても、月収は手取り14万円。

経済的にも心にもよゆうがなく、そのイライラを子どもにあたったりして、  
満たされない日々を送っていました。

もっと給料がいい仕事はないかなと探してみましたが、  
苦手な営業のしごとで25万円など、これではあまり変わらないと感じ、  
転職するという考えはありませんでした。

また、私の子どもは双子なのですが、  
保育士なのに自分の子育てにおいてはダメダメでした。

完璧にお世話をしようとしすぎて、  
子どもたちにきゅうくつな思いをさせてしまっていました。

児童館で、同時に泣き始めた2人をを両脇にかかえてあやしていた時のこと。

その様子を見たまわりのママたちからの「うわ。双子って大変〜」という哀れみの声に、  
私はひどくみじめな気持ちになり、いつもひとりぼっちでした。

そんなある日、ポツンと座っていた私のところに、  
児童館のスタッフがやってきて、こう声をかけたのです。

「双子ちゃんをみてあげるから、ひとりの時間をすこしておいで。  
30分でも1時間でもいいから」

ずっとためこんでいた気持ちがあふれ、トイレで声をこらして泣きました。

私は、いつか、ママたちが悩みを抱え込まず、何でも話せて笑顔で輝ける場所をつくりたい  
と思いました。

そんなとき「ママでも好きなことを仕事にして月収100万円」という  
起業スクールの広告をFacebookで見つけました。

「そんな素敵な世界があるなんて！」

私はワクワクしながら50万円の起業スクールに入りました。

でも収入がほとんどない状態が2年半つづいたのです。

そこはエリートの人たちが集まるゴリゴリギラギラ系の起業スクールでした。

子どもとの時間を犠牲にしてもいいから  
頑張りなさいというやり方に気持ちがついていきませんでした。

また、「とにかく自分で考えてやってみなさい」という方針で、  
ビジネス初心者の私には、

自分ができることをどうやってお金にしていくのかがわからず、  
単発の子育て相談で月3千円だけという状況でした。

子どもや夫もそんな私を心配しているのが肌で感じられ、  
これといった輝かしい経歴もない私は、自分でビジネスをしていくのはムリなのかもしれな  
いと思いはじめていました。

そんな状態の時、収入を生み出すための正しい方法を学ぶセミナーに行き、  
素直にやってみたところ、私のことを慕ってくれる受講生が増え、  
月収も30万円、50万円と増えていきました。

今では子どもが「やりたい！」と言ったことを心から応援できる優しいママになり、  
胸を張って起業していることを家族や友人に話せる自分になりました。

そして起業ママたちと一緒に旅行をしたり、親子キャンプを楽しんだりする中で、子育ての  
悩みをなんでも話せる場所をつくることができています。

私のセミナーでは、

コーチ・講師・コンサルタントなど  
教えることを仕事にしている方が

正しい集客の仕方がわかり自立して収入が得られるようになる方法をお伝えします。

自分の力で収入を得られるようになることで  
起業家としてもママとしても女性としても自信あふれるあなたになれることを  
確信しています。

ぜひ、楽しみにしててくださいね。

#### ④問題提起

こんな悩みを抱えていませんか？

- ・自分の講座やサービスのことを宣伝して頑張っているのに申し込みが入らない
- ・どうすると月何十万も収入を得られるようになるかがわからない
- ・単発のお茶会を開いたあと、何をすればいいのかわからない
- ・なぜ自分に申し込みが入らないのかわからない
- ・自分にはかがやかしい経歴も学歴もない
- ・学びに使うお金の額が大きく負担に感じている
- ・今の自分のやり方では大きな収入につながらないと感じている
- ・出費ばかりで収入がないため家族に心配をかけている
- ・うまくいっていないのに、子どもの前で「だいじょうぶだよ」と強がっている

**⑤痛みをえぐる OR 寄り添う 問題を深刻にとらえてもらう**

## そんなママでもだいじょうぶです。

私も、以前は収入を得る方法がまったくわからず、子どもたちにすら心配をかけていました。

当時の私に足りなかったのは、「正しいやり方」だけだったんです。

正しい集客の方法を学んで、そのとおりやっていただけで、子どもたちから「ママみたいな仕事をしたい！」と言われるようになり、同じように輝くママの集まりができるようになっていきます。

1年前、この方法にたどりつかなかったら  
今どうなっていたんだろうと思うと、恐怖です。

今ごろ、何に対しても自信がなくなり、  
新しく何かを学ぶお金もなくなってしまい、  
いつも下を向きながら、  
スーパーでレジ打ちをしていたかもしれません。

それが今は、おおらかで笑顔のステキな起業ママたちと次の旅行の予定を立てるのが楽しみ  
でしかたがありません。

## ⑥その問題を解決する方法

### 実績がなくてもお客様から「買いたい」と言ってもらえるようになる方法

以前の私には高額の商品がなく、  
おこづかい程度しか収入がありませんでした。

また、単発のお茶会であっても、集客が安定せず、  
起業ママにお願いをして来てもらうこともしばしばでした。

実績がなかった私が、なぜ教える側の立場になれたかということ、  
「教えて欲しい」と言われるだけの影響力を持つことができるようになったからです。

ふつう、そんな影響力を持つことができるのは、  
実績がある人や、テレビに出るような有名人だけだと思っていました。



しかし、今では、SNSを使って投稿をするだけで、芸能人のような影響力を持つことができるようになっていきます。

私がやったことといえば、みんなが使ってうまくいっている『愛されテンプレート』を使って文章を書いただけだったんです。

それだけで、2週間後には私のファンが現れ、「話を聞かせてください」「買わせてください」とお願いされるようになりました。

また、物を売ったことなどなかった私ですが、売り込み一切なしで、むしろお客様の方から「買わせて下さい」とお願いされる状態になっています。

なぜそんなことが可能かというところ、『秘密の台本』があるからなんです。

この台本があるので、商品がなく、教えた経験がない私でもいきなり「教える」ことができるようになりました。

また、商品の作り方がさっぱりわからなかった私でしたが、「じゅんこさんに出会えて良かった」と心から感謝される講座を持つことができます。

『魔法の質問シート』にそって考えていくだけで、そんな商品が出来上がってしまったんです。

今では、SNSを使って投稿をするだけで、集客ができてしまい、台本を使って教えることが仕事になり、感謝されながらお金を受けとれるようになっていきます。

私がやったことは、

- ・「愛されテンプレート」を使ってSNSで投稿をする
- ・「秘密の台本」を使って教える
- ・「魔法の質問シート」に沿って商品を作る

たったこれだけです。

この方法に出会えたことで、私はたくさんの人に感謝されながら、旦那の収入以上のお金を得られるようになり、同じように輝くママの集まりができるようになりました。

## ⑦セミナーの説明

### 今回のセミナーであなたにお伝えすること

【本当に望まれるあなたになる♡秘密の方法】

あなたのことを知ってもらうだけでなく、  
「あなたの話を聞きたい!」「あなたに会いたい!」  
と思ってもらうためのSNS活用法をお伝えします。

【商品がなくても大丈夫♡教えることを仕事にする方法】

実績がない方や、自分ビジネスを始めたばかりの人でも  
教えることを仕事にして収入を得る方法をお伝えします。  
やりはじめてすぐに収入を上げることができ、  
月収30万、50万と増やしていくことができます。

【絶品が出来上がる♡自分ビジネスのつくりかた】

あなたの得意なことを商品にする方法をお話します。  
「魔法の質問」に沿って考えていくだけで「あなたから教わりたい」と  
お願いされる「売れる商品」ができあがります。  
これを知らないだけで、多くの人は諦めてしまいます。

【買いたい人続出♡自分ビジネスのつたえ方】

あなたの商品を売るための「売れる台本」を作ります。  
テンプレートにあてはめるだけで、  
「買わせて下さい」とお願いされる台本が完成します。

【ぜひとも身に付けたい♡サポート力を上げる方法】

あなたの商品を買ってもらったお客様が幸せになることによって  
あなたのファンでいつづけてもらえます。  
そのためのお客様サポートの極意をお伝えします。

## ⑧どんな人にむいているか？

- 自分ビジネスで月収30万円、50万円と収入を上げたい人

- 本気で自分のビジネスを頑張りたい人
- お客様と長期にわたるあったかい関係をつくりたい人
- 旦那に依存せず、自立した女性になりたいと思っている人
- 子どもの憧れのママになりたい人
- 値段ではなく本当に自分が気に入ったものだけに囲まれた生活を送りたい人
- 子どもに世界観が広がるようないるんな経験をさせてあげたいと思っている人
- 胸を張って「起業してます！」と言えるようになりたい人

## ⑨どんな人に向いていないか？

- 今の生活のままでいいと思っている人
- 学びのための自己投資が考えられない人
- できない言い訳ばかりする人
- 素直に行動できない人
- 先生や仲間は必要ないと思っている人
- 上手くいかない事を人のせいにする人
- 「私を成功させてよ」という依存体質の人
- じぶんの人生を他人にゆだねているような人
- 礼儀・マナー・態度の悪い方

## ⑩特典の提示

セミナーを受けた人には、自分ビジネスがうまくいくためのとっておきの方法をプレゼントします。

有料で販売しているコンテンツを、受けた人限定でプレゼントします。

- ・あなたのファンがどんどん増える！情報発信テンプレート21選
- ・みんなと同じ台本をつかった方があなたが輝けるその理由とは？
- ・思わずLINEに登録したくなる特典の作り方のコツ
- ・ズバリお答えします！  
「YouTube、Facebook、Instagram、Twitter、結局どれが一番いいの？」
- ・きれい見え確実！zoomを使う時の時のワンポイントアドバイス
- ・いそがしい子育てママの時間のつくりかた

## ⑪価格の提示

私は、ビジネスの学びに数百万円もお金を使って、商品のつくりかた、集客のしかた、売りかたを学びましたし、今なお、よりよい方法を学び続けています。

今回のセミナーでは、私が学んできたすべてを使って、あなたの月収がすぐにでも30万、50万とひきあがってしまうスキルを、誰でもわかるように、かみくだいてお話しします。

普段は、1時間のセッションに5万円をいただいてアドバイスをしています。すぐに元が取れてしまいますので、安すぎると思っていますが、

たくさんの人に、  
楽しくやりがいをもって収入を得ることができるようなママになってほしい。  
子どもたちにやりたいことを何でもやらせてあげられるようなママになってほしい。

と願っていますので、

今回のセミナーを

3,000円

でおこなうことにしました。

30万円ではなく、3万円でもなく、3,000円です。

これがチャンスと思った方にだけ、  
参加してほしいと思っています。

セミナーを受けていただいた時点で、  
受けた人限定の特典をプレゼントします。

## ⑫保証

今回のセミナーは、返金保証をご用意しました。

もしセミナーに参加して「つまらない」と感じたら、  
いつでもセミナーを終わりたいと言ってください。

その場でおわびし、  
セミナー参加費をすべてお返しいたします。

なお、セミナーを受けた人限定の特典については、  
セミナーに参加していただいた時点でさしあげます。

## ⑭クロージング

※期間限定の開催になります 限定性をだしていく

このセミナーは期間限定でおこないます。

また、おひとりおひとりに寄り添ってお話ししていきますので、  
たくさんの人を受け入れることができず、  
申し訳ありませんが、参加人数限定にさせていただきます。

もし、「チャンスかも!？」と読んでいただいているとしたら、  
あなたの時間を3時間だけ使う決断をしてください。

迷う時は、動いてみる!

これが、私が寄り添うことで成功できたヒミツです。

【申し込みボタン】

## ⑮Q&A

- ・子どもがまだ小さいのですが、できますか?  
○もちろんできます。赤ちゃんを抱っこしながら教えているママもいます。  
○お客様もママである場合が多いので大丈夫です。
- ・私には何の資格や特技もないのですができますか?  
○ビジネスをしたことがない主婦の方もいれば、会社員経験もない主婦の方もいますし、なんと女子大生の方もいます。  
○そんな、特に資格や特技がない方であっても、1~3ヵ月以内に何十万円という収入を出すことができます。経験年数が長い方と比べても、どちらが早いという優劣はなく、どちらかといえばやる気や寄り添える力が一番たいせつです。
- ・ママ友や家族にばれたくないので、顔出ししたくありません。  
○顔出ししても名前を変えれば、めったに見つかることはありません。見つかりたくない場合は前もってブロックしておけばあんしんです。

○顔出しをしなくても収入を得ることができている人はたくさんいます。私のビジネス仲間のセミナー講師にも実際にインターネット上に顔出しをしていない人がいます。

○人気ユーチューバーのラファエルさんも顔を隠しています。

・すでに起業して色々やってきたのですが上手くいきませんでした。こんな私でもできますか？

○わかります。私もコーチングや子育て系、投資といろいろやって、すべて失敗してきた過去があります。どうせ学歴がある人とか、ビジネス経験がある人しかうまくいかないんでしょって思っていました。でも、諦めが悪く継続していた私は、「寄り添う」ことが誰かの力になれると気づき、それがビジネスになりました。「寄り添う」力は、学歴もビジネス経験も関係ありません。あなたが行動さえすれば、結果を手にしていただくことができます。

・コーチやカウンセラーになれますか？

○はい、コーチやカウンセラーとして活躍していただくこともできます。「お客様に寄り添うこと」で感謝されながら収入を得るお仕事ですので、コーチやカウンセラー、トレーナーやコンサルタントなどが当てはまります。

・パソコンが苦手なのですが、インターネットを使っただけのビジネスなんてできるんでしょうか？スマホだけでも大丈夫でしょうか。

○スマホだけでも出来ます。

○これまでLINEやネットショッピングくらいしかやったことがない方でも無理なく進められ、実際に成果をあげていらっしゃる方がたくさんいます。

・子育てや家事で忙しく、時間がありません

○子育てや家事についてもそうだと思いますが、何をするにしても、いかに時間を作るかが大切になります。

○私も最初、保育園に勤めながら、家事や双子育児をするという超多忙な毎日でしたが、それでも時間をつくり、自分ビジネスで収入を得られるようになりました。

○子育てママが時間をつくる方法をプレゼントしています。

・最初に初期投資が必用ですか？

○この働き方は物販（モノを販売する仕事）や投資のように、お金がなければできない仕事ではありません。お金よりも『寄り添う力』『やる気』『学ぶ姿勢』が何よりも大切です。

○ビジネスとしては資金は必要ありませんが、私のサポートを受けながらやっていきたい方は、サポート料金が必要となります。セミナーの中でご希望の方にのみ、サポート内容と金額をお伝えしていますが、ご不要な方にはお話ししておりませんし、無理強いもしておりません。必要な方のみご検討いただければと思っております。

## ⑩クロージング②

### 想像してみてください

寄り添う事を仕事にしはじめたら、お客様から感謝されるようになりました。  
心のこもったお手紙やプレゼントをいただけるようになりました。  
またひとり、お客様から感謝されたとき、  
思わずわたし自身を抱きしめ

「諦めずに続けてきて本当によかった！」

と、今までの苦勞が思い出され、  
気づけば涙が頬を伝っていました。

予定がない日は大好きなシャネルのショップに立ち寄り、  
顔なじみの店員さんと次の旅行について雑談をしていたら、  
ハワイで着るのにピッタリなワンピースを見つけて、  
つい衝動買いをしてしまったり。

家に帰って、小学校から帰ってきた子どもたちから  
学校でのできごとを聞きながら、  
バルミューダのお鍋でビーフシチューを作り、  
帰ってきた旦那と家族全員での食卓。

こども達も寝て、だんなとふたりで  
ちょっとお酒を飲みながら

「ねえ、次の休みはハワイにしない？」

なんて可愛く甘えながらも  
ワンピースを着る計画をちゃっかり進めていたり。

それがすべて現実になるとびらが  
あなたの目の前にあります。

そのとびらの向こうには、私とステキな仲間が  
とびきりの笑顔で待っています。

みんな仕事でもプライベートでも、  
いつもポジティブな輝くママたちです。

あなたがこのセミナーに興味を持った理由は何でしょうか。

自分の力で収入を得たい！  
やりたい事をがまんしない私でいたい！

いろいろあると思います。

私は、学歴とか輝かしい経歴なんてないけれど、  
自信をもって輝けるようになれました。

そんな私がしたことといえば、  
私を導いてくれた先生に出会えたことと、  
「やります！」と言ったことだけでした。

正直に言うと、  
ワクワクした一方で、ちょっぴり不安だったのですが、  
やらないことの方が怖いと思って、  
一歩踏み出してみたことを覚えています。

私は、すべての出会いには意味があると思っています。

今回のセミナーに参加すると決めたことは、  
あなたの運命を変える出会いになるでしょう。

あなたに会えることを、こころから楽しみにしています。

【申し込みボタン】





